**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　20xx年xx月xx日現在

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　氏名　○○ ○○

**■職務要約**

大学卒業後ITコンサルティングファームに入社、研修を経てビジネスアナリストとして各種プロジェクトに携わる。電気メーカーをクライアントとし、製造業におけるグローバルサプライチェーンの製販・購買及び会計（債権債務管理）領域のBPR、システム導入を行って参りました。直近では大手機械メーカーの事業・技術戦略立案プロジェクトにおいて、各種調査、商品開発スキームの策定実行、予算策定を担当している

**■活かせる経験・知識・技術**

**【ビジネスモデル提案の実績】**

・某有名企業におけるFCビジネスの立上げにおける、収益モデル作成及びビジネスモデル構想提案～システム化構想（CRM）システム導入コンサルテーション

・大手家電メーカーにおける、PC販売付加価値サービス実行の為の戦略立案（PCにあるソフトウェアをバンドルし、それにより同社とカスタマーのネット販売サービスを実現させるビジネスモデル）と実行

・大手家電メーカーにおける、家電製品とインターネットの融合戦略（新サービスモデルの立案～課金システム導入）、コミュニティ形成の為のキャンペーン立案/実行

**【専門領域及び強み】**

・製造業の深い業務知識及び業務改善

・ERPおよびSCMのパッケージを含めたシステム導入

・プロジェクトリーダー経験及び顧客との折衝、プロジェクト遂行

・他部門（他社）との円滑なコミュニケーション能力

**■職務経歴**

□20xx年xx月～20xx年xx月　株式会社○○○○

|  |
| --- |
| 事業内容：グローバルサプライチェーン構築プロジェクト/日系大手家電メーカー（19xx年xx月～20xx年xx月） |
| **【プロジェクト概要及び役割】**日系大手家電メーカーグローバルサプライチェーン構築プロジェクトにシニアコンサルタントとして担当。グローバル全拠点における製販・購買領域の業務効率化を行う。＜担当内容詳細＞* 現行業務調査、業務要件定義
* アプリケーション機能Gap分析
* カスタマイズ要件定義及び開発サポート
* スケジュール管理、工数管理、ベンダー作業管理
* グローバル拠点コミュニケーションサポート

**【システム環境/規模/メンバー数】**Oracle Application Suite 11i、HP-UX、Oracle/Server10台、Client1000台/メンバー数10名**【役割】**PM**【実績】**分析により、グローバルな拠点間の物流の仕組みが統一されていないことから、余分なコストがかかっていることが判明。現状の組織構造の違いや各国の文化・習慣なども含め、課題点の抽出を行い、システム導入に伴って業務改善を行う。結果、○○％のコスト削減につながり、収益構造の改善に貢献。 |

□18xx年xx月～20xx年xx月　△△△△株式会社

|  |
| --- |
| 事業内容：グローバルサプライチェーン構築プロジェクト/某家電メーカー（19xx年xx月～20xx年xx月） |
| **【プロジェクト概要及び役割】**某家電メーカーグローバルサプライチェーン構築プロジェクトにジュニアコンサルタントとして担当。グローバル全拠点における製販領域の業務統一化と債権債務管理の効率化を行う。＜担当内容詳細＞* ERP主要業務適合性比較検討
* 現行業務調査、業務要件定義
* アプリケーション機能Gap分析
* カスタマイズ要件定義

**【役割】**　　　プロジェクトリーダー**【システム環境/規模/メンバー数】**SAP R/3 SD MM（Ver4.1）、HP-UX、Oracle/Server15台、Client1000台/メンバー数5名**【実績】**債権債務管理の効率化を図ることで、通常○○日かかっていた業務を△△日に短縮することに成功。このプロジェクトの成功から、次期会計システム提案に結びつけることができた。 |

**■資格**

・日商簿記2級（19xx年xx月）

・R/3HR　認定コンサルタント（20xx年xx月）

・R/3SEM　認定コンサルタント（20xx年xx月）

**■スキル**

**・**PCスキル：ビジネスレベル（Word・Excel・PowerPointで提案書、分析等の資料作成経験有）

　・英語スキル：TOEIC　８２０点/ビジネスレベル（海外チームとのコミュニケーション、議事メモの作成経験有）

**■自己ＰＲ**

あまり、限定せずに簡潔に！

新卒で入社以来、製造業を中心としてコスト削減を中心としたBPR、システム企画のプロジェクトに携わってまいりました。その中で顧客が当初課題と捉えていた内容以外にも、様々な分析をすることで、新たな課題点を抽出し、解決提案をすることで、満足度の高いサービス提供を行い、顧客からも高い評価を得ております。

今後は、これまでに培ってきました業務改善提案経験及びシステム導入、プロジェクト管理経験を活かし、より大きなステージで、企業の経営課題の解決を図っていきたいと考えております。

以上